



Το SATO γινόταν το brand name στον χώρο των επίπλων γραφείου στην Ελλάδα, με θυγατρικές της εταιρείας στη Γερμανία και την Τουρκία και άνοιγμα της αγοράς στις χώρες των Βαλκανίων. Από τα τέλη του 2008 και παρά το γεγονός ότι ο Όμιλος της SATO έκλεινε τον χρόνο με έναν κύκλο εργασιών στα 104,1 εκατ. ευρώ, καταγράφοντας όμως παράλληλα τις πρώτες ζημιές, άρχιζε η αντίστροφη πορεία που οδήγησε στη σημερινή ζοφερή κατάσταση. Η οποία είναι και αποτέλεσμα της κατακόρυφης πτώσης των πωλήσεων στον κλάδο του επίπλου. Αυτό φάνηκε το 2009 με τον κύκλο εργασιών να πέφτει στα 81,3 εκατ. και τις ζημιές να πολλαπλασιάζονται στα 6,8 εκατ. ευρώ, για να φτάσουμε το 2011 σε έναν κύκλο εργασιών μόλις 23,9 εκατ. ευρώ, με ζημιές 17,9 εκατ. ευρώ, με την αρνητική κατάσταση να συνεχίζεται το ίδιο και το 2012. Τα τελευταία χρόνια ο Όμιλος υποχρεώθηκε να πουλήσει τις θυγατρικές του στην Τουρκία και τη Γερμανία, να ακυρώσει τη συμφωνία με τη γερμανική OBI, να κλείσει έναν μεγάλο αριθμό καταστημάτων της SATO και της «Entos» και να διακόψει τη δραστηριότητα των προαναφερόμενων εταιρειών.

Η κρίση, η μείωση της αποτίμησης των ακινήτων και η κάμψη της αγοραστικής δύναμης του κόσμου έπληξαν και το Athens Heart και εδώ και δύο χρόνια υπάρχει μια κινητικότητα για πωλητήριο του 50% από την Pasal Development, αν και τα στοιχεία του 2011 έδειξαν σημαντική αύξηση της επισκεψιμότητας στο εμπορικό κέντρο. Η Pasal Development όμως αποτελεί μια ξεχωριστή δραστηριότητα με ένα σημαντικό χαρτοφυλάκιο που ανέρχεται κοντά στα 200 εκατ. ευρώ και αυτό σημαίνει ότι η κρίση της SATO μπορεί να μη την επηρεάσει.